

Monitor.
Maintain.
Maximize.

FMC Technologies

Brent spot: \$49,16 -0,01 -0,02%
USD: 8,38 -0,02 -0,27%



PB Flow Solutions,

PG Flow Solutions AS foretar betydelig oppkjøp i UK

Arbeidsliv og karriere Bedrifter og kontrakter Internasjonalt Teknologi

av Erling Holmefjord - 4. oktober 2015

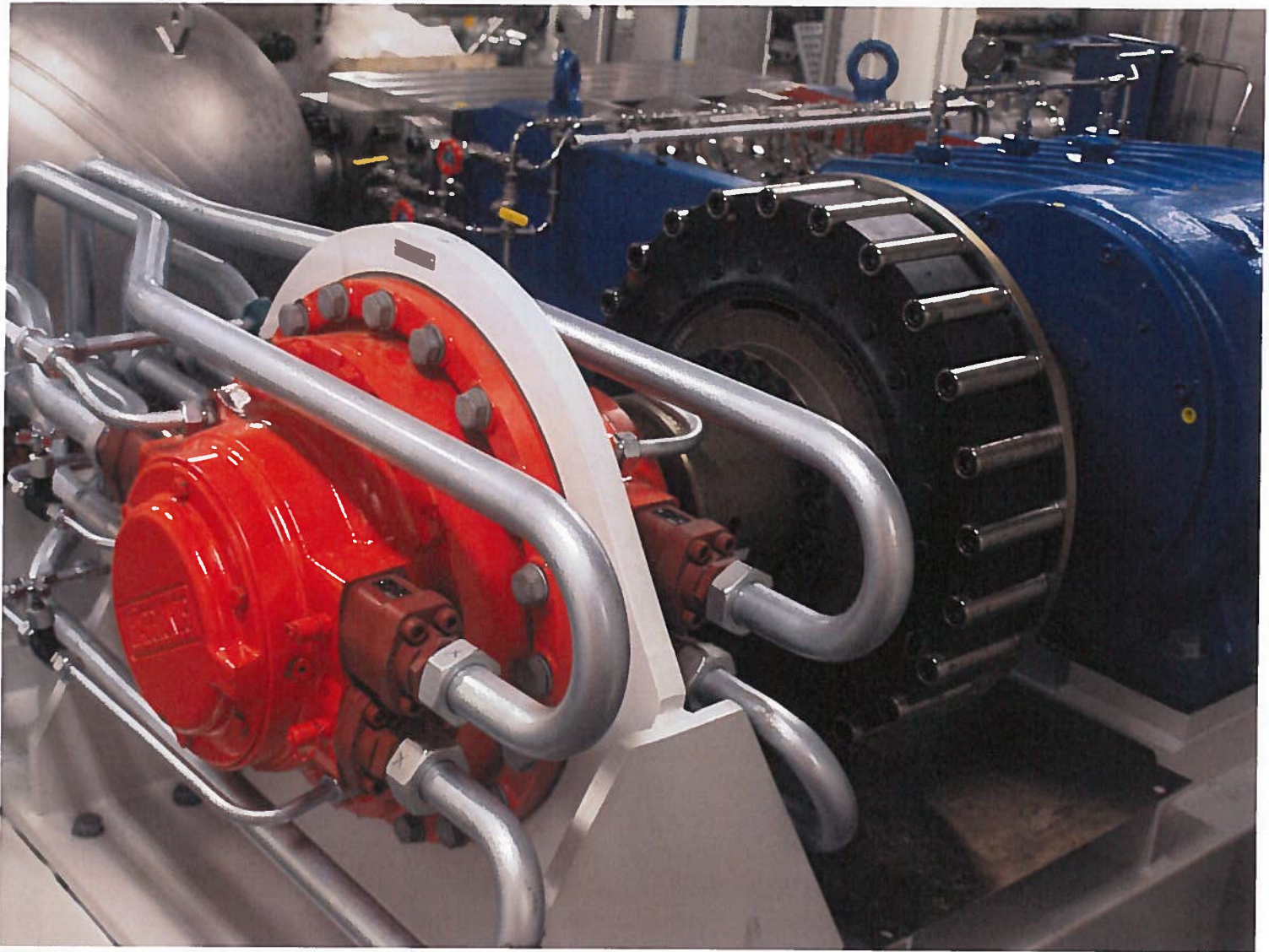
PG Flow Solutions AS fortsetter sin internasjonale, industrielle satsning med et betydelig oppkjøp i UK, gjennom overtagelse av alle aksjene i den Britiske pumpespesialisten Calder. Dette melder selskapet i dag

PG er siden 1982 blitt en betydelig aktør i markedene for pumpe-baserte løsninger for det profesjonelle markedet, i all hovedsak rettet imot maritime og olje & gass applikasjoner nasjonalt og globalt, og har gjennom de siste årene hatt en formidabel organisk vekst.

PG er i sine segmenter en svært innovativ virksomhet, og har utviklet løsninger som muliggjør svært effektive operasjoner for kundene. Det siste tilskuddet som har oppnådd betydelig oppmerksomhet, og nå viser sin berettigelse i praksis, er en avansert brønnstimuleringsløsning ombord Wagenborg's «W2W» (walk-to-work) IMR-skip Kroonborg, som opererer i Hollandsk sektor. Selskapet avsluttet 2014 med all-time-high omsetning på NOK 680 mill og solide nøkkeltall.

Artikkelen fortsetter under bildet





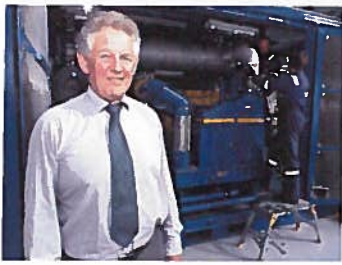
Bilde: PG Flow Solutions

PG har de siste årene investert kraftig i infrastruktur – med en 9.300m² state-of-the-art fabrikk i Sande utenfor Drammen – FoU med betydelige internasjonale patenter, og ikke minst i tverrfaglig systemkompetanse, og posisjonert seg godt for de utfordrende markedene som oppleves i disse dager. Disse utfordringene har også for PG ført til nødvendige tiltak på ressurs- og kostsiden, men eierne ser fremover og styrker selskapet videre for å være på plass med kompetanse og kapasitet når vinden snur. PG sysselsetter ca 135 ansatte på sine 3 lokasjoner Hvalstad, Sande og Gurskøy.

Calder Ltd har drevet sin virksomhet siden 1981 og komplimenterer PG svært godt med høy-kvalitets løsninger rettet inn imot andre sektorer av industriog offshore-markedet, samt sterk tilstedeværelse i det Russiske og Kaspiske markedet, og ikke minst Midt Østen hvor de har eget datterselskap etablert i Saudi Arabia.

Calder har over år etablert en meget sterk posisjon innenfor sine nisjer, og sysselsetter ca 80 ansatte i sin virksomhet i Worchester utenfor Birgmingham UK. Overlappingen mellom produkt-tilbudene ifra PG og Calder er relativt beskjeden, og det forventes at betydelige synergier både i kryss-salg og bruk av hverandres nettverk skal materialisere seg hurtig på begge sider av Nordsjøen. Selgerne av Calder viser også stor tro på det nye selskapet, med en betydelig reinvestering i PG's holdingstruktur, og gründer og styreleder Ian Calder-Potts går også inn som aktivt syremedlem i PG' styre, for å bidra med sin lange erfaring og sitt store internasjonale nettverk.

Ian Calder-Potts sier: «PG har vist en bemerkelsesverdi evne til å skape ny virksomhet i et teknisk og kommersielt utfordrende internasjonalt markedet, og ligge i forkant med innovative løsninger. Vi hos Calder har store forventninger til at dette skal kunne videreføres i en enda sterkere struktur, hvor to av de absolutt ledende selskapene i sine segmenter finner sammen – til tross for at det stormer og bølger for tiden.»



Ian Calder-Potts, styreleder Calder

Etter overtagelsen representerer PG en svært komplett aktør med et betydelig og bred kompetanse- og høy kapasitet for den globale Olje & Gass bransjen, og selskapet bygger samtidig virksomhet i andre markeder basert på solid forankring i kjerneområdene. Den sammenslåtte løsnings-porteføljen gjør bl.a. PG istand til å ta betydelig større deler av leveransene til de nevnte OCSV/IMR-fartøyene, og ikke minst styrker det selskapet i det smale markedet som fortsatt er tilstede, selv under de rådende forholdene.

Sammenslått omsetning i 2014 ville vært i området rundt 900 mill NOK, med solide resultater, og selskapet har en meget sterk balanse som tillater strategisk bygging i et mer globalt perspektiv.

Selskapene kommenterer ikke på salgssummen rundt transaksjonen, men det underslås ikke at de begge har hatt en meget attraktiv profil historisk, og at dette dreier seg om en svært ønsket sammenslåing ifra begge parter side, av to verdifulle selskaper.



Nordområdene
- fremtidens olje og gassprovins

LEVERANDØRINDUSTRIENS
NORDOMRÅDEKONFERANSE
Narvik, (17) 18.-19. november 2015

Over 100.000 dollar dagen

Stortankratene passerte 100.000 dollar fredag. Sist det skjedde var i 2008.

SHIPPING

Bjørn Segrov
Oslo

Mens offshore serviceskipsrederiene sliter tungt og må sende en stor del av flåten i opplag, er det gode tider for rederier som frakter råolje. Ved inngangen til helgen kunne store råoljetankskip på rundt 300.000 dødvekttonn leies ut for 104.000 dollar (vel 870.000 kroner) dagen fra Den arabiske gulfen (AG) til Japan. Ifølge Baltic Exchange steg timecharterinntjeningen på denne strekningen med 12.400 dollar fra torsdag til fredag.

TradeWinds viser til at skipsmeglerhuset Howe Robinson Partners mener det nå er liten nedside i tankratene på kort sikt.

Opp 126 prosent

Clarksons Platous analyseavdeling i Oslo oppgir en gjennomsnittsinntjenning for de største tankskipene på 85.600 dollar i forrige uke. Akkumulert hittil i år har 300.000-tonnerne oppnådd en dagrate på 54.700 dollar. Det er 126 prosent mer enn på samme tid ifjor.

For de mellomstore tankskipene, suezmax-ere på 160.000 dødvekttonn, falt markedet noe tilbake i forrige uke og endte med et snitt på 41.000 dollar per skip per dag. Der ligger også gjennomsnittsinntjeningen så langt i år for denne tonnasjetypen.



John Fredriksens Frontline må seile inn 24.500 dollar dagen for å dekke alle kostnadene på sine stortankere, mens suezmax-flåten greier seg med 21.000 dollar per skip per dag.

Gode utsikter

Børsnoterte Frontline og Frontline 2012, som handles i det unoterte markedet, har 24 store råoljetankere og 17 suezmax-ere i flåten.

- Utsiktene er mer positive enn på lenge, sa Fredriksens tanksjef Robert Hvide Macleod til DN for to uker siden.

Herbjørn Hanssons Nordic American Tankers eier og driver 23 suezmax-tankskip. Kristian Gerhard Jepsen Skipsrederi i Bergen har seks slike skip og Tom Chr. Steckmest Viken Shipping i Bergen tre suezmax-ere.

Det børsnoterte amerikanske rederiet DHT Holdings, som drives fra Oslo, eier 14 stortankere og to suezmax-ere.

bjorn.segrov@dn.no



Utsiktene er mer positive enn på lenge

Robert Hvide Macleod
Fredriksens tanksjef

John Fredriksens «Front Page» er et av skipene som drar nytte av rateoppgangen i stortank.
Foto: Elin Høyland



Sparer drivstoff

SHIPPING Kjemikalietankrederi Odfjell SE i Bergen reduserer drivstofforbruket og utslippene med opptil en femtedel. Det skjer ved hjelp av et nytt propellsystem som installeres i 19 skip. Fartøyene utstyres med energieffektive propellblader. I



tillegg oppgraderes ror, hovedmaskin, turbolader og akselgenerator. Det første skipet, «Bow Clipper», fikk utført dette i forbindelse med dokking i august. DN

Kjøper seg større

PG Flow Solutions lar seg ikke skremme av nedturen i offshore. Nå overtas en britisk pumpeprodusent.

INDUSTRI

Bjørn Segrov
Sande/Oslo

- Dette dreier seg om en svært ønsket sammenslåing fra begge parter side. Både kjøper og selger er like ivrige på å få dette i gang, sier PG-sjefen Roy Norum.

Den britiske pumpeprodusenten Calder sysselsetter rundt 80 ansatte i Worcester utenfor Birmingham. Samlet hadde PG Flow Solutions og Calder en årsomsättning på rundt 900 millioner kroner i 2014.

Overtagelsen kommer i kjølvannet av Norvestors inntreden som majoritetseier i PG ifjor. Det ga selskapet betydelige finansielle muskler.

Norum vil ikke oppgi kjøpesummen, men sier at selgerne av Calder reinvesterer deler av oppgjøret i PGs holdingstruktur. Samtidig får gründer og styreleder Ian Calder-Potts plass i PGs styre. Etter sammenslåingen eier ledelse og nøkkelfolk i bedriften cirka 42 prosent av virksomheten, mens resten ligger hos Norvestor.

Det norske selskapet, som tidligere het Ing. Per Gjerdrum as, er markedsleder på leveranser av pumpe-systemer til offshore serviceskip. I tillegg har det hatt sterk vekst i salget av pumper og komplette moduler til oljeindustrien.

- På plattformensiden har vi klart å bygge opp en posisjon i Norge, men ser at det er store muligheter ute. Da kan strategiske oppkjøp være en fornuftig vei å gå, sa Norum for et år siden.

PG Flow Solutions sysselsetter cirka 135 ansatte på Hvalstad, i Sande og Gurskøy. I Sande i Vestfold er det bygd en ny fabrikk på 9300 kvadratmeter.

bjorn.segrov@dn.no



5 nye VIP-konsepter på Ullevaal

Fotball, forretning og smakfulle matopplevelser.

Landskamper – Cupfinale –
Konsserter – Nettverksbygging

Send **SMS VIP** til **90 81 96 25**, så ringer vi deg!



UBC

ULLEVAAL
STADION