

Sluker byråkonkurrent

REISELIV

Internettreisebyrået European Travel Interactive (E Travel I), med det norske fondet Norvestor som hovedeier, kjøper konkurrenten Travelstart og passerer dermed fire milliarder kroner i omsetning i år. Men det stopper ikke der.

HARALD BERGLIHN
KRISTIANSAND

I august ifjor kjøpte E Travel I reisebyråene Gotogate og flybillet.dk fra Via Travel Group. Nå tar konsernet et langt større jafs av markedet gjennom kjøpet av konkurrenten Travelstart, og øker dermed bruttoomsetningen av reiseprodukter på nett fra rundt tre til fire milliarder kroner. Det vil si at bruttoomsetningen blir større enn eksempelvis Ticket som flyselskapsarvingen Per G. Braathen nå forsøker å kjøpe opp og ta av børs.

Partene vil ikke si noe om hva Travelstart prises til,

Vil kjøpe mer

Henning Vold er partner hos private equityforvalteren Norvestor og styreleder i E Travel I.

– Da vi i august 2007 foretok den første investeringen i denne bransjen, var planen å konsolidere onlinereisebyråer i Norden. Vi har snakket med alle de større

E TRAVEL I

■ Uppsalabaserte European Travel Interactive (E Travel I) har vokst til å bli en av de store internettreisebyråene i Norden. Selskapet selger reiser gjennom varemerker som Seat24, Supersaver, Flygvaruhuset, Gotogate og Flybillet.dk. Og nå også Travelstart.

■ Oppkjøpsfondet Norvestor IV, der flere norske banker, forsikringselskaper og privatpersoner er investorer, eier omtrent 70 prosent av E Travel I. Omsetningen vil trolig passere fem milliarder svenske kroner i år.

TRAVELSTART

■ Travelstart ble etablert av svensken Stephan Ekbergh i 1999. Året etter solgte han selskapet til tyske TISS, men kjøpte det tilbake et par år senere etter at it-ballongen hadde sprukket. Ekberg har siden bygget opp Travelstart til en bruttoomsetning på vel 1,1 milliard svenske kroner ifjor med virksomhet i 13 land.

aktørene i denne prosessen og vedlikeholdt dialogen. E Travel I har i mellomtiden bygget opp en ny og moderne teknisk plattform med effektive prosesser rundt det å drive support, og har svært lave kostnader per billett. Faktisk blant de laveste i Europa, forklarer Vold.

– Vi konsoliderer volum og er langt fra ferdige med det. Det er fortsatt muligheter til å vokse i

Norden. Vi ser ganske industrielt på dette, sier han.

– Tenker dere børsnotering som en mulig vei ut?

– Nei, det har vi ingen planer om. Vi er fortsatt for små til å få tilstrekkelig interesse, tror jeg. Men morselskapet heter jo European Travel Interactive, og vi har begynt å se på om vi kan gjøre noe tilsvarende i Europa som det vi har gjort i Norden. Bransjen er like fragmentert der. Samtidig ser vi at amerikanerne har en helt annen struktur i fly-industrien og at de så langt har holdt seg borte fra Europa.

– Kan dermed et salg av et stort europeisk E Travel I til en amerikansk aktør bli aktuelt?

– Ja, det kan være en exitmulighet. Men det ligger eventuelt et stykke inn i fremtiden, sier Henning Vold hos Norvestor.

Vold tror kundene vil merke oppkjøpene gjennom nye tilbud mer enn på lavere priser:

– Oppkjøpet og veksten betyr jo at vi får en mulighet til å satse enda mer på produktutvikling. Man må ha størrelse for å kunne bære de utviklingskostnadene som kreves for å levere de produktene på nett som publikum vil ha i fremtiden.

– Og mindre pengesterke aktører vil falle fra fordi de ikke klarer å levere gode nok løsninger?

– Ja, som i så mange andre bransjer, tror jeg det vil skje her også, sier Vold.

Bedre inntjening

Mens store deler av reiseindustrien hadde et bratt år ifjor,



FLERE OPPKJØP. Henning Vold i oppkjøpsfondet Norvestor satses tungt på oppkjøp av internettreisebyråer og har nå sikret seg Travelstart. Han varslers nye oppkjøp i Europa. Foto: Øyvind Elvsborg

går E Travel I bedre enn noen gang med et driftsresultat (Ebitda) på 90 millioner svenske kroner – en dobling fra året før. I år budsjetterer konsernet med en omsetningen på fem milli-

arder svenske kroner (vel fire milliarder norske) med et resultat på 135 millioner kroner.

harald.berglihn@dn.no

Norconsult 

Norconsult er med sine 1700 ansatte Norges største flerfaglige rådgiver rettet mot samfunnsplanlegging og prosjektering. Selskapet leverer tjenester nasjonalt og internasjonalt knyttet til bygg og eiendom, energi, industri, informasjons- og kommunikasjonsteknologi, kommunalteknikk, miljø, olje og gass, plan, samferdsel, samfunnsikkerhet og tekniske systemer. Selskapet, som er ansatteid, har hovedkontor i Sandvika og 47 andre kontorer i Norge og i utlandet. Se www.norconsult.no

SEKSJONSLEDER

- Linjeledelse
- Spennende prosjekter
- Norges største rådgivermiljø

Norconsult har Norges største flerfaglige rådgivermiljø med mange prestisjefylte og utfordrende prosjekter i sin portefølje. Seksjon for Bygg-administrasjon og -forvaltning tilbyr et bredt spekter av tjenester med hovedvekt på prosjektledelse, prosjektstyring, tilstandsanalyser og byggeledelse samt tjenester som kalkyler, usikkerhetsanalyser, kostnadsstyring, LCC-beregninger, lønnsomhetsanalyser, verdivurderinger og offentlig saks-behandling.

Norconsult er i sterk vekst og søker nå en seksjonsleder som skal bidra til å styrke og videreutvikle denne seksjonen som en sentral kompetanse-ressurs både internt og ut mot markedet. Seksjonslederen rapporterer til divisjonsdirektør Bygg og anlegg og har personal-, budsjett- og resultatansvar. Som seksjonsleder i Norconsult vil du få en sentral rolle i å utvikle selskapets tjenester innenfor byggadministrasjon og arbeide med noen av de viktigste og mest komplekse, tværfaglige oppdragene i Norge.

Rollen som seksjonsleder stiller store krav til både faglig og ledelsesmessig

kompetanse. Du må være en inspirerende leder med et strategisk blikk og god forretningsforståelse. Du bør ha gode kommunikasjonsevner og trives med å etablere kundekontakter. Vi forventer at du har høyere utdanning og relevant erfaring fra byggrelatert virksomhet.

Stillingen vil by på store muligheter for faglig og personlig utvikling i et sterkt kompetansemiljø. Norconsult kan tilby konkurransedyktige betingelser og et fleksibelt og sosialt arbeidsmiljø i en solid virksomhet som er eiet av de ansatte.

Stillingen er lokalisert til hovedkontoret i Sandvika.

For mer informasjon, ta gjerne kontakt med Randi Flugstad hos Delphi Consulting AS, tlf. 23 33 27 72 eller med Norconsult ved divisjonsdirektør Stein Tidemann tlf. 45 40 12 10. CV og kortfattet søknad merket 64603, sendes snarest til delphi@delphi-consulting.no. Alle søknader og henvendelser behandles konfidensielt, om ønskelig også overfor oppdragsgiver.

DELPHI

Executive search - Lederutvelgelse

Delphi Consulting AS, Fridtjof Nansens vei 17, 0369 Oslo, tlf. 23 33 27 70, fax. 23 33 27 71, e-mail: delphi@delphi-consulting.no