

Casher inn til ferietid

God vin og ny seilbåt: Ønskelisten er foreløpig beskjeden etter at Øystein Gismervik (48) i helgen solgte familiebedriften Wema i Laksevåg for over 400 millioner kroner. Foreløpig er det snakk om en god flaske vin og kanskje en ny og litt større seilbåt.

INDUSTRI

STIG EDVARDSEN
OSLO

Det er klart at tanken slår en. Det er jo noe spesielt med å bli økonomisk uavhengig.

– Men det er altså ikke derfor vi selger.

Øystein Gismervik sier han helst ikke vil snakke om penger. Det passer seg liksom ikke. Han har nettopp informert de ansatte i Laksevåg-bedriften Wema om at familien har solgt brorparten av aksjene sine. Gismervik har gitt fra seg kontrollen til et investeringsselskap fra Oslo. I en slik situasjon må ordene veies nøye.

– Vi skal være med videre. Bare litt mindre, sier han.

Flere beilere

Øystein Gismervik (48) etablerte Wema sammen med sin far Jan Gismervik (72) på åttitallet. 21 år senere selges bedriften til Norvestor, et investeringsselskap som forvalter over tre milliarder kroner. Transaksjonen gjør at familien Gismervik blir søkkrik. Men det er altså ikke derfor de selger, bedyrer sønnen.

– Vi greier ikke å videreutvikle bedriften slik vi ønsker uten at det kommer inn en sterk, finansiell partner. Derfor ble det slik at vi ga fra oss kontrollen, sier Wema-sjefen.

Fra å være en liten produsent av tanknivå-målere for lystbåter, har Wema utviklet seg til å bli en

DETTE ER WEMA

■ Selskapet ble stiftet i 1987, har hovedkontor i Laksevåg utenfor Bergen og har frem til i dag vært eid av familien Gismervik.

■ Norvestor har inngått en avtale om å kjøpe 70 prosent av Wema Holding as. Wema er holdingselskapet til Wema System as, Wema International as og Wema Overseas as.

■ Norvestor Equity as er investeringsrådgiver for fondet «Norvestor V», som blir majoritets-eier i Wema Holding.

■ Wema er en global leverandør av diesel- og AdBlue-nivåmålere til lastebilindustrien.

■ AdBlue er et tilsetningsstoff, lagret i en separat tank, som blir brukt for å redusere utslipp av miljøfarlig nitrogenoksid (NOx) fra lastebiler med opp til 90 prosent.

■ I tillegg leverer Wema også andre produkter, inkludert indikatorer, måleinstrumenter, røykvarsler og utstyr til maritim-, landbruks- og byggeindustrien.

TAR OVER.
Øyvind Aasbø i Norvestor Equity blir ny styreleder i Wema.



Vi er selvfølgelig stolte over at Wema til slutt valgte Norvestor

Øyvind Aasbø i Norvestor

stor leverandør av tankmålere for lastebilindustrien på verdensbasis. Selskapet omsatte ifjor for nesten en kvart milliard kroner og tjente over 30 millioner kroner på kjernedriften. I år tipper omsetningen trolig godt over 300 millioner kroner. Med slike resultater var det bare et tidsspørsmål før det kom et bud på selskapet.

– Ja, det har vært noen beilere på døren det siste året, forteller Gismervik.

– Men å gi fra seg kontrollen har definitivt vært en modningsprosess. Det føles rart, men samtidig riktig, fortsetter han.

300 millioner

Familien Gismervik beholder 30 prosent av aksjene når Wema-konsernet forsvinner inn i armene på Norvestor-systemet. På denne måten sikrer de nye eierne at kompetansen blir med videre. Det var en forutsetning for at salget skulle gjennomføres.

Verdsattelsen av Wema skal etter det DN erfarer ligge rundt 420 millioner kroner. Dermed kan Øystein Gismervik, sammen med sin far og tre søsken, glede seg over rundt 300 millioner kroner i kontanter.

Selv vil han ikke bekrefte noe som helst når det kommer til gevinsten.

– Men hva gjør dere med alle pengene?

– Jeg tviler på at det blir de helt store forandringene. Men jeg og kona skal vel unne oss en god flaske vin på hytta, og kanskje kjøper jeg meg en litt større



Det er jo noe spesielt med å bli økonomisk uavhengig

Øystein Gismervik (48)

■ **SOLGTE.** Øystein Gismervik (bildet) etablerte Wema sammen med sin far Jan Gismervik på åttitallet. 21 år senere selges bedriften til Norvestor, et investeringsselskap som forvalter over tre milliarder kroner. – Det er jo noe spesielt med å bli økonomisk uavhengig, sier han. Foto: Erlend Haukeland

seilbåt. Men der tror jeg også det stopper, sier Gismervik.

Strengere lover

Planen er at Gismervik skal fortsette å lede Wema, og forhåpent-

ligvis sørge for videre vekst i Europa. Men også i USA, Korea, Brasil og Australia hvor Wema er i ferd med å slå seg opp. 98 prosent av salget skjer i dag utenfor Norge.

– Vi har jobbet i det stille. Bare å takle veksten har vært en utfordring. Nå får vi en helt annen finansiell styrke og kan stikke hodet litt lengre frem, sier Wema-sjefen.

Øyvind Aasbø, partner i Norvestor Equity og ny styreleder i Wema, tror at innføringen av strengere miljøbaserte lover, deriblant knyttet til nitrogenok-

sid-utslipp, for lastebilindustrien i EU, USA og asiatiske land skal sørge for kraftig vekst fremover.

– Spesielt i Japan, hvor man nå innfører et krav om kvalitetsmå-

ling. Her har Wema et meget konkurransedyktig produkt, sier Aasbø.

– Det har funnet en nisje hvor det foreløpig er liten interesse fra de store instrumentakto-

rene. Strategien er å utvikle og ekspandere selskapet geografisk og ved å lansere nye produkter, fortsetter han.

Aasbø legger til at en rekke investormiljøer var med i kampen

om selskapet, noe som naturlig nok bidro til å presse prisen oppover.

– Det var mange som ville kjøpe selskapet. Og så langt jeg vet var det miljøer som var villig til å

strekke seg lengre enn oss når det kom til prisen. Derfor er vi selvfølgelig stolte over at Wema til slutt valgte Norvestor, sier Aasbø.

stig.edvardsen@dn.no

Newsec Eiendoms-Consult og NæringsEiendom Kompetanse inviterer til

EIENDOMSBRANSJENS ÅRLIGE INVESTERINGSFORUM

Arrangeres for 24. gang torsdag 18. september 2008, kl. 08.30. Radisson SAS Scandinavia Hotel



Snøhetta - setter spor i Midtøsten

For mer informasjon og påmelding, besøk vår nettside www.ne-kompetanse.no | Pris: 3.600,- eks. mva.

NEWSEC
EIENDOMS-CONSULT

NæringsEiendom Kompetanse

DagensNæringsliv
Mediasponsor